

Acción Cooperativa



El precio de la guerra

Análisis con las secciones
más afectadas por el conflicto

Jornada de avicultura

Un centenar de profesionales
en la formación anual

Igualdad y diversidad

El Grupo AN en la jornada
Emplea en femenino

EL CAMPO RECIBE LA PRIMAVERA TRAS UN LLUVIOSO INVIERNO

Buenas perspectivas en los campos, mientras los mercados sufren
por la incertidumbre que provoca la guerra



Lo natural es cooperar

Trabajamos para ofrecer a nuestras cooperativas todo lo que necesitan para producir y que así tú puedas disfrutar cada día de lo mejor de nuestro campo



DAN
TZA

Diquesí

CACECO

Granja
Belabarce

Coc & Coc

AN ENERGÉTICOS

grupoan.com



Índice

p.4

**Los cereales de invierno
afroitan sus meses clave**

p.10

**El precio de una nueva
guerra**

p.12

**Jornada anual de formación
de avicultura**

p.16

**Iokin Zuloaga, en el
Congreso AECOC de
productos cárnicos**

p.18

**Conservas Dantza,
presente en Alimentaria**

p.20

**El Grupo AN, en la jornada
Emplea en femenino**

p.22

**Colaboración entre
profesionales del tomate**

p.23

Nos han visitado

p.24

**Resultados del concurso
nacional de Fertiberia**

p.26

InnovAN

p.28

Tablón de anuncios

p.30

**Arranca la campaña del
Espárrago de Navarra**

Editorial

Lo nunca visto

Aunque nuestra capacidad de sorpresa ha mermado bastante a lo largo de los últimos años, seguimos sufriendo sobresaltos constantes al comprobar la influencia que una sola frase de un dirigente político tiene en los mercados.

Este mes de marzo de 2026 estamos asistiendo a un fenómeno sin precedentes: cada día, Donald Trump se despierta en Washington, estira los pulgares para escribir en su red social y aquello que dice o se le ocurre hace temblar los cimientos de la economía. Pasó, especialmente, el lunes 23, cuando anunció contactos con Irán para una tregua de cinco días y el precio de los carburantes se desplomó en tres minutos como no lo había hecho nunca en la historia. Al minuto siguiente, Irán desmintió al presidente estadounidense y los precios recuperaron la mitad de lo caído. Asusta.

Los directores de las secciones del Grupo AN más afectadas por los vaivenes que provoca en los mercados lo que está ocurriendo en Irán nunca habían vivido algo así. El contexto provoca que la toma de decisiones se complique hasta límites insospechados, pero una vez más, el modelo cooperativo demuestra su fortaleza, también en la incertidumbre.

Por eso, en este número de Acción Cooperativa nos ha parecido interesante explicar, con la ayuda de los responsables de estas áreas, cómo están trabajando en este contexto tan complicado.

Mientras nos fijamos en lo que ocurre lejos, miramos también al entorno más cercano, a nuestros campos de cereal, que afrontan la primavera, en general, en buenas condiciones. Encaramos ahora los meses clave del año para saber cómo será la próxima cosecha. Ojalá la guerra y su repercusión en los precios termine antes, mucho antes, de que llegue ese momento.



Esta publicación no se identifica necesariamente con las opiniones de sus colaboradores.

Queda autorizada la reproducción de nuestros artículos, citando la procedencia.

Las imágenes incluidas en la revista han sido tomadas en actos de interés público, o con consentimiento previo por parte de las personas retratadas. Las imágenes se conservarán íntegramente sin cederse a terceros, mientras los retratados no ejerzan el derecho de cancelación sobre las mismas. (Más información en www.grupoan.com/derechos).

ACCIÓN COOPERATIVA

Campo Tajonar s/n. 31192 Tajonar.
Navarra. T. 948 299 400

Sigue toda la actualidad del Grupo AN
en redes sociales:



revista@grupoan.com
www.grupoan.com

Edita: AN, s.coop.

Presidente: Francisco Arrarás.

Consejo de Redacción:

Alfredo Arbeloa, Idoia Alonso, Juan
Luis Celigueta, Rafael Castejón, Raquel
Sesma, Iokin Zuloaga, Natxo Simón,
Carlos Valencia, Javier Boillos, Javier
Mateo, Maite Muruzábal, Chari Mancini,
María Sánchez, Myriam Sanz, Eva Aoiz.

Coordinación y Dirección

Técnica: Jaime González.

Diseño: Crealia, marketing efectivo.

Impresión: Eureka Papel.

Depósito Legal: NA 341-1988. Revista
Decana de la Comunidad Foral Navarra.
Fundada en 1910. Antigua "Acción
Social de Navarra". D.L. 23-1958.



Tajonar • Chari Mancini

A la espera de estabilidad en el cielo y en la tierra

El cereal de invierno encara la primavera en buenas condiciones, pero pendiente de la climatología y el mercado

Tras un invierno cálido y húmedo, los campos de cereal de las zonas donde opera el Grupo AN han recibido la primavera con buenas perspectivas agronómicas. La campaña avanza, en general, en buenas condiciones, aunque con algunos matices derivados de las abundantes precipitaciones de los últimos meses: algunas parcelas se quedaron sin sembrar, la aplicación de tratamientos tuvo que retrasarse en otras y, en general, existe presión de malas hierbas y riesgo sanitario de hongos. Mientras el cereal continúa su desarrollo vegetativo en el campo, en las cooperativas socias crece la inquietud ante la inestable situación geopolítica a nivel internacional y sus posibles consecuencias en la rentabilidad de la actividad agrícola. En las próximas páginas repasamos cómo se ha desarrollado la campaña de cereales de invierno hasta el momento en las distintas zonas y analizamos qué debemos esperar durante los meses que están por venir que, como siempre, serán decisivos.

El balance del invierno 2025/26 de la Agencia Estatal de Meteorología (AEMET), publicado a mediados de este mes, describe la estación saliente como un periodo "con carácter muy cálido en cuanto a temperaturas y muy húmedo en lo que a precipitaciones se refiere". Estas precipitaciones, que fueron claramente superiores al promedio normal en la mayor parte del país, han sido el denominador común de la campaña de cereales de invierno en las diferentes zonas donde opera el Grupo AN.

Afortunadamente, y salvo excepciones puntuales, estas lluvias permitieron completar las siembras

con normalidad y, cuando han dado tregua, los tractores han vuelto a entrar a las parcelas para abonar y aplicar los tratamientos oportunos.

En general, el cultivo sembrado ha arraigado bien y conserva potencial de rendimiento si la climatología acompaña en los próximos meses con temperaturas suaves, sin episodios extremos.

En este sentido, los responsables de las diferentes zonas coinciden en dos cuestiones a las que conviene prestar atención: el riesgo sanitario derivado de la humedad acumulada y el ascenso de temperaturas, por un

lado, y la presión de malas hierbas allí donde los episodios de lluvia impidieron entrar al campo en el momento óptimo, por otro.

Esta situación agronómica favorable contrasta con un entorno de mercado complejo debido a la inestabilidad geopolítica internacional. El precio de los insumos aumenta, mientras que los precios del cereal no acompañan en la misma proporción. Ante esta situación, las cooperativas socias afrontan la primavera esperando estabilidad climatológica y también política para poder mantener el balance optimista que trasladan los diferentes responsables.



Campo de cereal en el valle de Unciti, en Navarra

NAVARRA

En Navarra, la campaña de cereales de invierno comenzó con unas siembras que pudieron desarrollarse con normalidad hasta la llegada de las lluvias: "Se sembró casi todo antes de que empezara a llover, salvo algunas cebadas tardías. A finales de febrero consiguieron entrar y están sembrando lo que faltaba, lo que pasa es que no se ha sembrado toda la superficie esperada", explica Luis Miqueleiz, técnico de cereales del Grupo AN en Navarra. Por este motivo, ha descendido la superficie de cebada tardía en las zonas donde no se pudo sembrar: "Parte de esta superficie irá destinada a girasol", prevé Miqueleiz.

A pesar de estas interrupciones en la siembra, el técnico no considera que las precipitaciones estén provocando consecuencias graves, por el momento: "Hasta ahora no han hecho mucho daño, aunque sí que es cierto que han retrasado los tratamientos, sobre todo los fungicidas y los abonados, pero se está solventando".

Superado el invierno, el campo navarro presenta un buen aspecto: "La verdad es que está bastante bien. Hay alguna zona pasada de agua,

pero como cualquier otro año". No obstante, las próximas semanas serán determinantes en este aspecto: "Las temperaturas todavía son frescas, pero cuando venga más calor tendremos que prestar atención, porque en estas condiciones los hongos van a disfrutar", advierte.

Las perspectivas son optimistas, pero para que se mantenga esta situación la primavera deberá comportarse adecuadamente, con precipitaciones puntuales y sin temperaturas extremas. Luis Miqueleiz tiene clara la fórmula para una primavera perfecta para el cereal: "Ahora, en abril y mayo, necesitamos temperaturas suaves. Por las noches, un poco de frío, y de vez en cuando, alguna tormenta. En definitiva, que haga el tiempo que tiene que hacer en primavera. Esta sería la situación ideal, y tendríamos una buena cosecha, pero como siempre, hay que esperar a ver qué pasa. Queda mucho".

ARAGÓN

El escenario que describen en Aragón es claramente positivo desde el punto de vista agronómico: "En líneas generales, los cereales de invierno tienen una pinta espectacular. Muy

bueno", explica el director comercial de Cereales en el Valle del Ebro, José López-Duplá.

Sin embargo, igual que en el resto de las zonas analizadas, las lluvias han generado ciertas dificultades: "Aunque, en general, la siembra pudo realizarse sin problemas, alguna hectárea no se pudo sembrar por las precipitaciones. Además, está saliendo mucha hierba no deseada allí donde se sembró en seco y no se logró una presiembra con glifosato en condiciones", lamenta López-Duplá. Además de la lluvia, la fauna también ha producido complicaciones en Aragón: "Aquí llevamos muchos años con problemas de conejos, sobre todo en áreas cercanas a las autovías norte-sur y en la del corredor del Ebro y vías del AVE", destaca.

Pasado el periodo de siembra, y con la tregua de las precipitaciones, el abonado no solo se ha normalizado, sino que en muchas explotaciones se ha intensificado: "Se está echando abono con alegría, aunque ha sido una aplicación de abono muy concentrada en el tiempo. Lo positivo es que la subida de los fertilizantes se produjo después de la fijación del precio, así que se está abonando algo más de lo previsto", reconoce.



Campo de cebada en la zona de Sádaba, en Zaragoza

Mientras avanzan en estas labores, quienes trabajan a pie de campo trasladan su incertidumbre ante la subida del precio de los insumos: "Aunque el precio del cereal también está subiendo, no lo hace en la misma proporción y eso podría poner en riesgo la rentabilidad de algunas explotaciones, especialmente de aquellas en las que todavía no están amortizadas las inversiones realizadas", señala López-Duplá, apuntando a las posibles consecuencias en materia de relevo generacional: "La pena es que esto podría empujar a la gente joven que se ha metido en este sector, a los valientes que han apostado por la agricultura, a pensar que estarían mejor en una fábrica o en una oficina".

Para evitarlo, la receta es tan conocida como difícil de garantizar: "Que acompañe abril con agua y que en mayo no nos venga mucho calor. Con eso, cosechón. Esperemos que los precios también acompañen".

CASTILLA Y LEÓN

Las condiciones de siembra en Castilla y León a nivel general han sido irregulares, con dos fases, según explica Roberto Martín, director comercial de Cereales del Grupo AN en la Zona Duero: "En una primera fase hubo cierta sequía y el tempero del campo no permitía sembrar en condiciones. Eso retrasó un poco las siembras de trigo, fundamentalmente. Después comenzó la siembra de trigo y, tímidamente, la de cebada. Pero, a continuación, llegó una segunda fase marcada por pluviometrías muy altas que retrasaron la siembra de cebada".

Esta situación ha provocado que en Castilla y León entre el 10 y el 12 % de la superficie destinada a cereal vaya a quedar sin sembrar: "En algunas zonas de Segovia y Burgos, que van más retrasadas, probablemente este descenso vaya a ser de un 20 %. Estas

hectáreas se destinarán a girasol o barbecho", señala Martín. El porcentaje de abonado en la región también se va a reducir debido a varios factores: el estado de las parcelas, los precios de los abonos y también el precio del cereal, que lleva a tener un poco más de cautela.

Actualmente, las labores de campo continúan: "Allí donde se puede se está entrando a hacer los tratamientos fúngicos en las parcelas", relata el responsable.

Con todo esto, las perspectivas agronómicas son las de una cosecha normal, en la que la superficie de siembra y el descenso de los abonos van a ser una limitación: "El año pasado tuvimos la segunda mayor cosecha a nivel nacional desde que hay registros y la primera de Castilla y León, así que por muy bien que venga la próxima cosecha, y teniendo en cuenta la limitación por el descenso de



Campo de cebada en la zona de Villada, en Palencia

la superficie sembrada y la aplicación de abonados, habrá diferencia”.

Roberto Martín explica también qué debemos esperar de la primavera para que los cultivos se desarrollen de manera adecuada: “Con las precipitaciones que han caído, y si las temperaturas no son altas en las próximas semanas, el cultivo tiene agua suficiente para aguantar a medio plazo. En mayo es necesario que no haya altas temperaturas y que haya algo de pluviometría para poder rematar los cultivos. Así que, como siempre, quedamos mirando un poco a al cielo”, concluye.

Además de mirar al cielo, en las cooperativas de Castilla y León no pierden de vista el contexto internacional: “Vemos que hay preocupación porque los costes de producción se están incrementando por el aumento del precio del petróleo. Esto se suma a que los precios de los cereales no están subiendo lo suficiente y la demanda

está bastante tranquila, lo que puede poner en riesgo la rentabilidad del agricultor”, explica Roberto Martín.

CASTILLA-LA MANCHA

Jesús Alcocer, responsable de Cereales en Castilla-La Mancha, traslada que allí el campo lleva cierta demora: “Los campos no están mal, pero van con un poquito de retraso, sobre todo en la zona centro, Cuenca y Guadalajara, porque no se han podido hacer las aplicaciones de nitrogenados y de herbicidas en el momento óptimo. De hecho, todavía hay zonas bastante encharcadas”. En Guadalajara, las lluvias también dificultaron la siembra: “Alguna cebada de primavera no se llegó a sembrar por encharcamientos y tantos días de precipitación y posiblemente esas cebadas no se lleguen a sembrar”.

Al final del invierno se encadenaron días de precipitaciones que dejaron parcelas encharcadas y trasladaron las labores de abonado hasta hace apenas unas semanas: “Prácticamente ya han terminado de hacer los tratamientos de nitrogenados, aunque todavía quedan pequeñas excepciones”. Donde el abonado se pudo realizar en el momento adecuado, la diferencia es notable: “En la zona de Ciudad Real se hicieron las aplicaciones de nitrógeno en su día y se nota. Ahí el cereal está bastante bien, tirando a muy bien”, celebra Alcocer, y añade que, al igual que en el resto de las zonas, “ahora toca meternos a hacer las aplicaciones de herbicidas, porque el cereal viene con muchísimas malas hierbas”.

Con la llegada de la primavera, el responsable considera que las perspectivas en Castilla-La Mancha son buenas, y señala cómo debería acompañar la estación entrante:



Campo de cebada en Carrascosa del Campo, en Cuenca

"Que caliente el sol, porque la planta necesita calor para desarrollarse y que el ciclo se recupere, pero con temperaturas suaves. Y que los meses de abril y mayo nos vayan acompañando, porque con lo que ha llovido en marzo, las necesidades de lluvia las tenemos solventadas".

Asimismo, Alcocer recuerda una cuestión importante: "Al haber tantísima humedad, posiblemente tengamos problemas de hongos y enfermedades en la planta, así que debemos tener cuidado y hacer los tratamientos correspondientes en su momento, si es posible".

Jesús Alcocer también traslada la preocupación que percibe en su día a día: "Con motivo de la guerra, los cereales han subido, pero tampoco hay una subida importante y el consumo está un poquito desaparecido. Por eso, los agricultores están preocupados por la rentabilidad de sus explotaciones". Afortunadamente, la campaña de compras de fertilizantes casi había terminado antes del inicio de la guerra, pero la preocupación por

la subida del gasóleo agrícola sí que se percibe en las cooperativas de la zona.

EXTREMADURA

Las precipitaciones del invierno no coincidieron con el periodo de siembra de cereal en Extremadura, que pudo realizarse con total normalidad. Manuel Romero, técnico de Cereales del Grupo AN en Extremadura, concreta el papel que han jugado las precipitaciones en la comunidad: "Ahora mismo, la verdad es que los cereales tienen buena pinta, porque el agua que cayó por aquí vino muy bien, aunque en algunas zonas la lluvia ha afectado un poquito más a la evolución y el desarrollo de la planta, sobre todo en la campiña sur".

En Extremadura, al igual que en el resto de las comunidades analizadas, las labores de abonado y aplicación de tratamientos fitosanitarios empezaron desde que fue posible entrar a los campos: "En algunos sitios hubo que esperar un poquito más porque había

campos encharcados, sobre todo en la zona de las campiñas con tierras más débiles, más arenosas".

En el ánimo de las cooperativas de Extremadura también conviven las buenas perspectivas agronómicas con la incertidumbre sobre los precios. A pie de campo, el técnico considera que en este momento tienen las condiciones climatológicas que necesitan: "Así como estamos, estamos bien. Necesitamos un clima cálido, no mucho calor. Y si llueve, que sea lo justo, que no pase una semana entera lloviendo. Ahora mismo las temperaturas van bien".

La campaña se decidirá en las próximas semanas: si abril y mayo traen temperaturas suaves, lluvias moderadas y ausencia de fenómenos meteorológicos extremos, el potencial agronómico observado podrá dar lugar a una buena cosecha, siempre a la sombra de la campaña récord del año pasado.



La nutrición más rentable y eficiente para el cultivo del cereal

Bioestimulante ecológico
activador del crecimiento vegetal
y potenciador de la producción
con prebióticos y probióticos
para la fijación de nitrógeno



Bioestimulante foliar orgánico
recuperador del cultivo
con prebióticos y probióticos
para la fijación de nitrógeno



**BIOESTIMULANTES AZO-N, INCREMENTAN EL RENDIMIENTO DE TU CULTIVO
REDUCIENDO LA APLICACIÓN DE FERTILIZANTES NITROGENADOS**



Tajonar • Jaime González

El precio de una nueva guerra

La incertidumbre geopolítica genera fluctuaciones sin precedentes en el mercado

Este mes de marzo ha estado completamente condicionado por los efectos de la guerra en Irán. El último día de febrero, Estados Unidos e Israel lanzaron un ataque conjunto a gran escala que descabezó al régimen iraní, tras acabar con el líder supremo Ali Jameneí. Desde ese momento, cada movimiento y cada declaración están provocando un terremoto en los mercados. El precio de productos como los carburantes o los fertilizantes no ha dejado de subir, con la repercusión que esto tiene para la actividad agrícola.

Lunes 23 de marzo. 12:00 horas. El presidente de Estados Unidos, Donald Trump, anuncia una tregua de cinco días en Irán para emprender negociaciones con el régimen de Teherán. El precio del petróleo se desploma dibujando una gráfica nunca antes vista. Unos minutos después, Irán niega los contactos sobre los que habla Trump y el precio del petróleo recupera la mitad de lo que había caído. Esta es solo una muestra del comportamiento de los mercados este mes: cualquier declaración provoca un terremoto que hace temblar los cimientos de la economía mundial.

Esa fecha, el 23 de marzo, es la que elegimos para analizar la situación con los responsables de las secciones del Grupo AN más afectadas por los vaivenes geopolíticos, para saber cómo están trabajando en un contexto marcado por la incertidumbre. Decidimos hacerlo así, siendo conscientes de que cada día cambia la situación, por lo que parte de la información recogida en este

artículo podría quedar desactualizada dependiendo del momento en el que sea leído.

CARBURANTES

La sección de Carburantes es la que está sufriendo de manera más visible los efectos de la guerra en Irán. "El 23 de marzo fue histórico", relata el director del área, Javier Boillos. "Nunca habíamos visto una variación así en tan poco tiempo. En tres minutos hubo una fluctuación que, en ocasiones, no se da ni siquiera en un plazo de un año. A mediodía, Donald Trump anunció una tregua de cinco días en sus ataques a instalaciones energéticas y los precios bajaron 200 euros por metro cúbico en tres minutos, y en un minuto posterior, recuperaron casi un 60 % porque Irán negó los contactos". Boillos apunta a la imposibilidad de realizar previsión alguna en un contexto con esa volatilidad: "Esto genera una gran dificultad

para cerrar operaciones. No recordamos nada igual en nuestro sector".

El director del Área de Carburantes explica cómo se está comportando marzo y por qué el precio del diésel ha subido más que el de la gasolina: "Durante todo el mes los precios han ido al alza. El diésel está subiendo muy rápido porque el bloqueo del estrecho de Ormuz reduce los flujos de crudo medio, que son claves para el diésel y que provienen de Arabia Saudí, Irak e Irán, mientras que la gasolina depende de crudos más ligeros que vienen del Atlántico, de países como Estados Unidos y Brasil". Debido a esto, se ha invertido la estructura típica de que el gasóleo esté más barato que la gasolina, añade Boillos: "El diésel, solo en cotización, ha podido subir más de un 100 %, mientras que la gasolina lo ha hecho en torno a un 20 %".

Además de por la subida de los precios, el mes ha estado marcado por los problemas logísticos: "La demanda se disparó entre un 200



y un 300 % a comienzos de mes en todas las estaciones de servicio y centros de distribución. La gente entró en pánico y todo el mundo fue corriendo a repostar, se llevaban garrafas y se quedaron gasolineras desabastecidas”, recuerda. “Nosotros conseguimos abastecer a todas las cooperativas, pero ha habido gasolineras que han estado una semana sin suministro”. Javier Boillos explica también que el objetivo del Grupo AN ha sido priorizar el abastecimiento a sus gasolineras y cooperativas antes que a clientes terceros.

Otra fecha clave fue el viernes 20. Ese día, el Gobierno anunció las medidas para paliar en parte la subida del combustible: bajada del IVA del 21 al 10 %, bajada de los impuestos especiales de hidrocarburos, y bonificaciones para profesionales del transporte, agricultores, ganaderos y pescadores. Tras la publicación en el BOE al día siguiente, las medidas entraron en vigor a las 0:00 horas del domingo 22. “Hubo que adaptar todo el sistema informático y programar precios para las 70 gasolineras de la red. Ese fin de semana, la sección trabajó sin parar en las instalaciones de Tajonar”, explica Boillos.

SUMINISTROS

“Una situación así, en la que cualquier declaración influye tanto en los mercados y tan rápidamente no la habíamos visto nunca”, asegura el director de Suministros Agrarios del Grupo AN, Carlos Valencia. Tras el

inicio de la guerra, se ha ido informando a las cooperativas sobre los cambios que se iban produciendo: “Es imprescindible que dispongan de toda la información posible, ya que el precio de la urea se ha incrementado un 41 % en un mes y medio, y el agricultor debe tomar una decisión en un plazo de dos semanas para la siembra del maíz, que es el cultivo con mayor necesidad de nitrógeno y, por tanto, el que mayor coste tiene debido a la guerra”.

Desde el punto de vista del agricultor, explica, esta guerra influye en los suministros, en la energía, en el petróleo y en el gas: “Si no hay gas, no hay amoníaco, y si no hay amoníaco, no hay urea o nitrato, no hay fertilizante nitrogenado. En la guerra de Ucrania también subieron los fertilizantes, pero además subieron los cereales, y esa es la diferencia fundamental para el agricultor: ahora no ha subido el precio del cereal”.

Valencia quiere transmitir también que el abastecimiento está garantizado: “Hemos hecho los deberes porque tenemos suministro, pero no hemos dado ningún paso firme para cerrar precios porque están al alza. Tenemos margen para no tener que tomar decisiones precipitadas en un momento de volatilidad máxima”, expone, y remarca que el agricultor afronta una situación muy complicada: “Tiene que tomar la decisión de poner determinados cultivos en su explotación con unos costes de producción altísimos, tanto energéticos como de fertilización”.

CEREALES

A diferencia de lo que ocurrió con la guerra en Ucrania, el conflicto bélico en Irán no está influyendo en gran medida en el mercado de los cereales, ni logísticamente ni en cuanto a producción: “Se trata de una zona consumidora”, afirma Juan Luis Celigueta, director del Área de Cereales del Grupo AN. “El mercado está sufriendo por la incertidumbre que existe y por el impacto que tiene cada declaración que se hace sobre el conflicto, pero al cereal le afecta de forma secundaria”.

Celigueta apunta que el transporte se está encareciendo, más por carretera que por barco, pero explica que el aumento de los insumos no se está trasladando al precio del cereal: “A nivel nacional hemos visto un aumento de precios de entre 10 y 15 euros por tonelada desde el comienzo del conflicto, pero no influye tanto. El problema es que ahora viene un tiempo malo para la agricultura, porque los inputs suben de manera inmediata y muy marcada. Los agricultores tienen que tomar decisiones muy difíciles en este momento”, añade.

Esta es la situación cuando encaramos la última semana del mes de marzo, sabiendo que cualquier movimiento y cualquier declaración puede provocar un rápido giro de 180° en cualquier momento.



Rafael Arlegui, técnico veterinario de Kersia, durante su intervención

Olite • Myriam Sanz / Jaime González

VIII Jornadas de avicultura

Más de un centenar de profesionales de la ganadería han vuelto a participar en el encuentro de este año

La farmacia veterinaria del Grupo AN organiza esta sesión con el fin de informar sobre las novedades técnicas y normativas que afectan al sector

El Área Avícola del Grupo AN celebra cada año unas jornadas de formación pensadas para que aquellas personas asociadas que se dedican a la avicultura puedan actualizar sus conocimientos profesionales. A través de charlas impartidas por representantes de empresas referentes para el sector, la cita tiene como objetivo que quienes participan, bien sea de forma presencial o telemática, reciban una formación imprescindible para estar al día en cuanto a cuestiones técnicas y legislativas que deben aplicar en su día a día. Cerca de cien personas siguieron la sesión de este año, entre quienes lo hicieron en directo, presencialmente y *online*, y las que la visualizaron posteriormente.

El miércoles 11 de marzo, la sede del Grupo AN en Olite acogió la jornada formativa que celebra anualmente el Área Avícola y que organiza la farmacia veterinaria de la cooperativa. Como en ediciones anteriores, la cita de este año contó con cerca de setenta profesionales de la ganadería que acudieron presencialmente. A ellos se sumaron quienes siguieron el evento en directo *online* y aquellas personas que visualizaron la sesión posteriormente, ya que la jornada se graba cada año para que quienes no pueden seguirla en el momento, la visualicen cuando tengan la ocasión.

Como es costumbre, la formación se desarrolló a través de varias ponencias impartidas por especialistas en distintas normativas y aspectos técnicos relacionados con la avicultura: siete representantes de reconocidas empresas del sector de la ganadería avícola.



Cerca de setenta profesionales acudieron a la jornada de forma presencial

CONTROL DE LOS COCCIDIOS Y HERRAMIENTAS PARA COMBATIRLOS

En primer lugar, intervino Enrique Ruiz Montero, R&D Manager de Laboratorios Zotal, cuya charla llevó por

título "Coccidios en avicultura. Importancia y estrategias de control". A lo largo de ella dio a conocer una de las patologías más frecuentes que afectan al crecimiento de las aves: la coccidiosis, una enfermedad parasitaria que afecta a diferentes especies de animales, que tiene un gran impacto económico y que provoca pérdidas productivas



Enrique Ruiz Montero, R&D Manager de Laboratorios Zotal



Andrés Doblas, asesor nutricional de Ekylibria, de Soluciones Naturales Covegan



Ismael Marzo, director técnico veterinario del Área Avícola del Grupo AN

que se manifiestan en un menor crecimiento y en peores índices de conversión del pienso.

Según explicó, para el control de la coccidiosis se ha de actuar de diferentes modos: a través del manejo, del alimento, con el uso de vacunas y con una esmerada limpieza y desinfección entre lotes de aves. En este sentido, insistió en la necesidad de realizar una correcta limpieza con el uso de detergentes, como paso previo a la desinfección, y con biocidas específicos que destruyen los ooquistes de los coccidios. El objetivo final, planteó, es bajar la presión de la infección para el siguiente lote de aves que entra en la granja.

También sobre los coccidios y sobre las nuevas herramientas que existen para combatirlos trató la segunda ponencia de la jornada, impartida por Andrés Doblas, asesor nutricional de Ekylibria, de Soluciones Naturales Covegan. Doblas explicó el daño que los coccidios provocan en el intestino de las aves, con la consiguiente influencia en la correcta absorción del pienso. Además, presentó una referencia comercial que incluye diferentes componentes activos de tipo natural con capacidad para estimular el sistema inmunológico de las aves y para reducir el crecimiento y la multiplicación de estos parásitos.

VENTILACIÓN Y CALIDAD DE LAS CAMAS EN LAS GRANJAS

El director técnico veterinario del Área Avícola del Grupo AN, Ismael Marzo, fue el siguiente en intervenir, para hablar sobre el control de la ventilación y la calidad de las camas en invierno. Detalló las características de cada material que se puede utilizar como cama para los pollos, marcando como objetivo que se trate de una cama seca y friable (que no se apelmace), donde la humedad esté por debajo del 25 %. Para conseguirlo, apuntó a la importancia de distintas prácticas como el volteo, que debe ir acompañado de un aumento de la ventilación para evitar que se acumule amoníaco, o el uso de secantes para el control de la humedad. Ismael Marzo recordó también la importancia de un correcto manejo de los bebederos, controlando la presión del agua, la altura, el mantenimiento adecuado de las tetinas y el flujo de agua adaptado a la edad de las aves, para evitar que las cazoletas se llenen de agua e incidan en la humedad de las camas.

Con respecto a la ventilación en invierno, insistió en su importancia para lograr una buena calidad del aire.



Javier González y Sonia Sierra, responsable comercial de bienestar animal y responsable de I+D+i, respectivamente, de Myta

Detalló cómo se ha de realizar una correcta entrada del aire a las naves e indicó que los granjeros han de observar que la circulación sea óptima, evitando, entre otras cosas, que se formen bolsas de aire caliente en las zonas altas de las naves.

Tras una pausa, la jornada se reanudó con la ponencia de los profesionales de la empresa Myta, Sonia Sierra, responsable de I+D+i, y Javier González, responsable comercial de bienestar animal. Expusieron los beneficios que tiene el uso de arcillas en las camas de las granjas de pollos: las propiedades fisicoquímicas de las arcillas se vinculan con una gran capacidad de absorción de la humedad, de manera que, si se esparcen sobre el material utilizado en las camas, se consigue que estas sean más secas y confortables. Los técnicos de Myta indicaron también cómo debe realizarse un uso correcto de las arcillas, distribuyéndolas de manera uniforme encima de la cama antes de la entrada de las aves y con un mantenimiento posterior en las zonas críticas, como esquinas, paredes o bebederos, según las condiciones de cada momento.

LIMPIEZA Y BIENESTAR ANIMAL

"Higiene, limpieza y desinfección: costes y retornos", fue el título de la quinta charla de la jornada de formación, impartida por el técnico veterinario de Kersia Rafael Arlegui. Explicó cómo los programas más exigentes de limpieza y desinfección mejoran los resultados, y utilizó algunos indicadores que lo demuestran: un aumento del 8,5 % de kilos de carne producidos, una mejora del 10 % del índice de conversión y una reducción del 2,3 % del consumo total de pienso en la crianza.

Arlegui remarcó también la importancia de una correcta higienización del agua para todas las labores realizadas en la granja, incluidas las de la limpieza, y habló sobre la mejora de la limpieza con el uso de detergentes adecuados. Para finalizar, indicó que la inversión en insumos para bioseguridad y su aplicación alcanza en torno al



Aida Xercavins, investigadora en el programa de bienestar animal del IRTA

1 % de los costes totales de producción y que el uso de productos eficaces redunda en una relación coste-beneficio muy favorable.

Aida Xercavins, investigadora de bienestar animal del IRTA, el Instituto de Investigación y Tecnología Agroalimentaria, basó su intervención en el bienestar de los pollos durante la preparación y la carga para el transporte. Señaló que el manejo en la granja es uno de los aspectos que influyen en la calidad de la canal de los pollos, explicando la importancia del ayuno de las aves. Orientó, además, sobre las buenas prácticas para evitar posibles lesiones y obtener una buena calidad de carne final y expuso que, como objetivo durante la carga, se debe minimizar el estrés de los animales utilizando métodos de captura adecuados, y siempre cumpliendo las normas de bienestar animal en esta fase de la producción.

AN Avícola Mérida ha celebrado por octavo año esta jornada de formación dirigida a profesionales de la avicultura. Se trata de un servicio orientado a ayudarles a obtener un mejor resultado técnico y económico en su actividad.

Priaxor[®] EC

Con AgCelence[®]
más es posible.



BASF
We create chemistry

AgCelence[®]
Más es posible.

Use los productos fitosanitarios de manera segura. Lea siempre la etiqueta y la información sobre el producto antes de usarlo.
Por favor, observe las advertencias, las frases y los símbolos de peligro indicados en ella.

Tajonar • Jaime González

El Grupo AN, referente del sector avícola

El director de AN Avícola Mérida, Iokin Zuloaga, participó en el Congreso AECOC de Productos Cárnicos y Elaborados

El encuentro analizó asuntos de actualidad como la afección del acuerdo entre la Unión Europea y Mercosur, la gripe aviar o el relevo generacional

El director de AN Avícola Mérida, Iokin Zuloaga, fue uno de los ponentes del 26º Congreso AECOC de Productos Cárnicos y Elaborados, celebrado a finales de febrero en el Palau de Congressos de Lleida. La cita, en la que participaron cerca de 450 profesionales, es un referente para el sector. En ella se trataron distintos temas que afectan a la producción y la comercialización de carne, como el acuerdo con Mercosur, la incidencia de la gripe aviar, las ventajas del modelo de integración o la necesidad de una mayor agilidad burocrática para favorecer el relevo generacional y evitar la despoblación. Zuloaga compartió mesa redonda con representantes de los sectores de carne de vacuno y de porcino.

Los días 24 y 25 de febrero, el Palau de Congressos de Lleida acogió la edición número 26 del Congreso AECOC de Productos Cárnicos y Elaborados, un punto de encuentro para que las empresas del sector pudieran compartir visiones y plantear soluciones para los desafíos actuales y futuros. Más de 450 personas acudieron a esta cita, en la que 14 profesionales de referencia protagonizaron ponencias y mesas redondas en las que se analizó la situación del sector cárnico.

En la segunda jornada del congreso, Iokin Zuloaga, director de AN Avícola Mérida, participó en una mesa redonda sobre los retos y las oportunidades en la industria cárnica. Lo hizo junto a Juan Antonio Cánovas, director general adjunto de El Pozo

Alimentación, y Raúl Sanz, director del Grupo Cárnico de Covap.

LA AFECCIÓN DE MERCOSUR

El acuerdo entre la Unión Europea y Mercosur fue uno de los grandes temas que se pusieron sobre la mesa. Zuloaga explicó cómo va a afectar a las empresas productoras de nuestro país: "Hoy en día, el 28 % de la pechuga de pollo que se consume en Europa viene de terceros países. Con este acuerdo, se le añaden 180.000 toneladas adicionales al año de cuota para los países de Mercosur, lo que equivale a unos seis millones de pollos a la semana. Para que nos hagamos a la idea, en España se pro-

ducen unos doce millones de pollos, así que la afección va a ser importante porque el equivalente a la mitad de la producción española va a venir de fuera".

El director de AN Avícola Mérida remarcó la idea de que el producto de Mercosur no cumple con los requisitos que hemos decidido imponernos en Europa en cuanto al uso de antibióticos, a bienestar animal o al cuidado de las personas empleadas. "Por otro lado, la competitividad también es diferente: nuestros productos pueden estar, más o menos, un 22 % más caros por tener que cumplir con toda esta normativa de la que hemos decidido dotarnos. Lo lógico sería que se exijan esas mismas condiciones también a los productos que vienen de fuera", añadió.



LA GESTIÓN DE LA GRIPE AVIAR

Aunque no está generando problemas importantes en España, la gestión de la gripe aviar fue otra de las cuestiones sobre las que habló Iokin Zuloaga, que también es vicepresidente de AVEC, la interprofesional europea de productores de carne avícola. "Hay disparidad de opiniones sobre cómo actuar, porque la afeción es diferente en función de las distintas zonas", explicó. "Países como Alemania, Polonia u Holanda están sufriendo mucho, y el presidente de AVEC plantea vacunar a todas las aves del mundo. Pero, por un lado, la vacuna no es muy efectiva aún y, por otro, existen restricciones comerciales en algunos países, que no aceptan tu carne si vacunas. En España estamos en desacuerdo y no queremos vacunar, preferimos esperar".

Iokin Zuloaga expuso también la ventaja que supone el modelo español de integración, diferente al del resto de Europa: "Al estar todo integrado, tenemos mejor competitividad y mayor bioseguridad". El director de AN Avícola Mélida apuntó, por otro lado, a un aspecto que debe mejorar en nuestro país: el de la coordinación entre administraciones cuando surge un caso de gripe aviar: "Tuvimos un caso en Castilla y León, y el periodo que se tardó en eliminar todos los cadáveres que estaban diseminando el problema fue larguísimo. Debería haber un mando único porque, a veces, las competencias están derivadas a las comunidades autónomas y, según en cuál estés, las decisiones son distintas y tardan más o menos en ejecutarse. Las administraciones



El encuentro se celebró en el Palau de Congressos de Lleida

se tienen que coordinar y deben darnos unas guías claras de trabajo", solicitó.

LAS CLAVES DEL RELEVO GENERACIONAL

Otro de los asuntos destacados que se trataron en la mesa redonda fue el del relevo generacional, cuestión ante la que Zuloaga fue claro: "Si queremos relevo y que no haya despoblación, hay que conseguir que una familia que pone una granja pueda tener el tamaño suficiente como para ganarse la vida y poder contratar a alguien para no tener que trabajar los 365 días del año", afirmó el director de AN Avícola Mélida, que añadió que la única manera de atraer a personas para el sector es garantizar la rentabilidad.

Durante su intervención, Iokin Zuloaga también se refirió a la importancia de poner en valor el sector ante la opinión pública: "Todos valoramos en positivo a un profesional de la medicina o a un deportista, pero nosotros nos dedicamos a hacer alimentos y no conseguimos que esto tenga el reconocimiento social que se merece. Creo que desde las empresas y desde las administraciones tenemos que trabajar mucho para conseguirlo", finalizó.

La Asociación de Fabricantes y Distribuidores AECOC es una de las mayores asociaciones empresariales que hay en España y se presenta como la única en la que la industria, la distribución y los operadores intermedios trabajan en colaboración para aportar mayor valor a los consumidores. A lo largo del año, celebra distintos congresos sectoriales en los que se ponen en común cuestiones de actualidad y de interés.

Representantes de Conservas Dantza, en el stand de la marca. De izquierda a derecha Jonatan Urrea, director industrial; Luis Algaba, comercial nacional; Ernesto Plaza, comercial nacional; Inés Alonso, comercial de exportación; Julián Imaz, director de I+D; y Rafa Castejón, director general

Tajonar • Myriam Sanz

Conservas Dantza, presente en Alimentaria 2026

La marca navarra ha presentado nuevos productos en la feria nacional más importante del sector, que este año celebraba su 50 aniversario

Conservas Dantza ha participado en Alimentaria 2026, celebrada en Barcelona, donde presentó sus productos y novedades, como platos preparados y patés vegetales. La marca, que contó con un stand propio en el espacio de Navarra impulsado por INTIA, destaca la presencia en el evento como punto para conocer tendencias y generar nuevos contactos. También prevé asistir a otras ferias clave como World of Private Label en Ámsterdam y SIAL Paris, con el fin de reforzar su presencia comercial.

Conservas Dantza ha participado un año más en Alimentaria 2026, el Salón Internacional de la Alimentación y Food Service, que se ha celebrado en el recinto ferial Gran Vía de Fira de Barcelona del 23 al 26 de marzo. Parte del equipo de la conservera, encabezado por su director general Rafa Castejón, pudo mostrar los productos de la marca en un stand propio en la zona de Navarra de Expoconser, organizado por INTIA, y conocer de primera mano las nuevas tendencias de la industria agroalimentaria.

Castejón valoró de manera muy positiva la asistencia de Dantza al evento: "A nivel nacional es la feria más importante del sector, un buen lugar para encontrarse con clientes nacionales e internacionales, ya que acuden importadores de otros países. El objetivo es tomarle el pulso al mercado, ver las nuevas tendencias en alimentación, así como generar nuevos contactos comerciales".

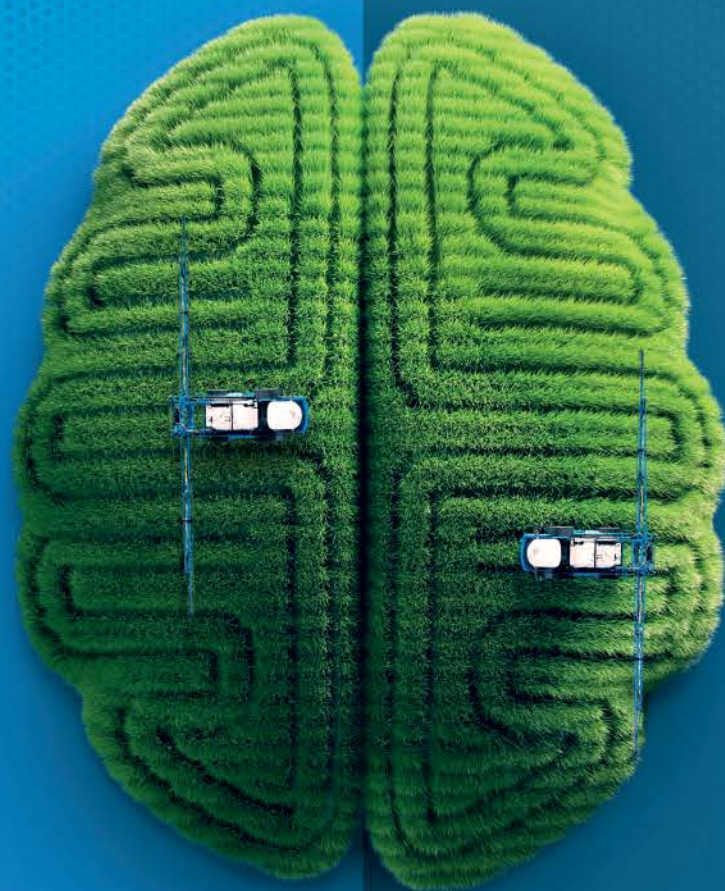
Además de los productos más representativos de la marca, este año llevaron como novedad la gama de preparados en lata rectangular (garbanzos con sepia, cardo con almendras y pochas a la navarra) y presentaron una gama de patés elaborados a partir de pimiento, espárrago y alcachofa. "El producto por el que más visitantes recibimos es el tomate, ya que es el artículo que más se consume, también a nivel internacional. No obstante, el que mejor acogida tiene es el pimiento del piquillo, porque es muy versátil en la cocina, y el cliente internacional, cuando lo prueba, se sorprende por su sabor y le gusta mucho", añade el director de Conservas Dantza.

Alimentaria es un evento bianual que celebraba este año su 50 aniversario, y es considerado uno de los más destacados en Europa dentro del ámbito de la alimentación, las bebidas, la restauración y el equipamiento hostelero. Ha contado con la parti-

cipación de 3.300 empresas expositoras, y ha sido visitado por más de 100.000 profesionales.

La conservera tiene previsto acudir este año a otras ferias, como World of Private Label, la más importante de Europa a nivel de marca privada, organizada por la asociación PLMA y que se celebrará en mayo en Ámsterdam; a SIAL, el encuentro profesional más importante del sector agroalimentario a nivel global y que tendrá lugar en París en octubre; y a otras ferias regionales, con el objetivo de apoyar a los distribuidores de la conservera.

"Las ferias son un instrumento imprescindible para dar visibilidad a la empresa, coincidir con nuestros colaboradores actuales, avanzar contactos comerciales y tomar el pulso a los mercados, por lo que la idea para los próximos ejercicios es la de reforzar nuestra presencia en ellas", asegura Castejón.



Avastel[®]

Rápido  Persistente 

Una solución Inteligente

Escuchamos ▶ Aprendemos ▶ Respondemos



Belén Hernández, directora del Área de Personas del Grupo AN, a la izquierda, junto al resto de ponentes de la jornada Emplea en Femenino

Tajonar • Chari Mancini

Igualdad y diversidad en el Grupo AN

El Grupo AN compartió su enfoque integral en materia de igualdad y diversidad en la jornada Emplea en Femenino, organizada por el Gobierno de Navarra con motivo del 8M

La jornada Emplea en Femenino, celebrada este mes en el Palacio de Congresos Baluarte, reunió a alrededor de setenta personas de empresas y entidades navarras para poner en común las experiencias en materia de igualdad que se están impulsando desde distintos ámbitos y reflexionar sobre cómo estas iniciativas contribuyen a mejorar la competitividad empresarial y la cohesión social. El Grupo AN estuvo presente para compartir el trabajo que viene desarrollando en este campo y explicar cómo está integrando la igualdad en su día a día. La directora del Área de Personas, Belén Hernández, participó en una mesa redonda en la que expuso algunas de las claves de este proceso y dialogó con representantes de otras organizaciones sobre los desafíos que todavía quedan por abordar para generar entornos laborales más igualitarios.

El pasado 6 de marzo, el Grupo AN participó en la jornada Emplea en Femenino, celebrada en el Palacio de Congresos Baluarte y organizada por el Gobierno de Navarra con motivo del 8M, Día Internacional de la Mujer. El encuentro reunió a cerca de setenta representantes de diferentes empresas y entidades con el fin de intercambiar experiencias, identificar aprendizajes y reflexionar sobre los avances alcanzados en igualdad de género como elemento de competitividad y cohesión social.

En la apertura del encuentro, la consejera de Derechos Sociales, Economía Social y Empleo del Gobierno de Navarra, Carmen Maeztu, presentó varios datos que mostraron una evolución positiva en la implantación de planes de igualdad en empresas navarras. La consejera también subrayó otros indicadores favorables, como la reducción interanual del paro femenino y el aumento de la afiliación de mujeres, que creció más que la masculina según los datos de febrero.

En representación del Grupo AN intervino Belén

Hernández, directora del Área de Personas, que acudió a la jornada acompañada por Esther Bosque, técnica de Igualdad y Diversidad de la cooperativa. Hernández tomó parte en una mesa redonda titulada "De la teoría a la práctica. ¿Cómo impulsar la igualdad de género en la empresa? Buenas prácticas de empresas comprometidas con la igualdad más allá de la obligatoriedad". Compartió conversación con Álex Uriarte, responsable de Personas y Cultura de IED Company, Eder Mena, responsable de Relaciones Institucionales de Eroski, y Marta García Drake, responsable de Proyectos de la Confederación Empresarial Navarra (CEN).

UN ENFOQUE INTEGRAL Y PERSONALIZADO

Durante su intervención, Belén Hernández explicó cómo el Grupo AN lleva tiempo trabajando en la integración de políticas de igualdad y diversidad de una forma



El encuentro reunió a cerca de setenta representantes de diferentes empresas y entidades navarras



La directora del Área de Personas del Grupo AN participó en una mesa redonda sobre experiencias prácticas de fomento de la igualdad en las empresas



Belén Hernández compartió el enfoque integral en materia de igualdad y diversidad del Grupo AN

progresiva y adaptada a su realidad cooperativa: “Tras implementar los planes de igualdad y diversidad en las diferentes empresas que forman parte del Grupo AN nos preguntamos qué más podíamos hacer y nos dimos cuenta de que estos planes encajaban muy bien en nuestra visión global e integral del cuidado en la plantilla”.

La directora destacó especialmente la importancia de interiorizar la igualdad y aplicarla a cada persona en función de sus necesidades: “Lo más interesante que estamos haciendo en el Grupo AN en este ámbito es integrar de una manera sistemática la igualdad y la diversidad. Tratamos de no hacer cosas puntuales ni aplicar un ‘café para todos’, sino abordar los problemas reales de cada persona desde un punto de vista integral y aplicando la perspectiva de género para ofrecer soluciones adaptadas, aunque esto suponga dedicar más tiempo y más recursos”. La cooperativa ha tratado así de impulsar un entorno de trabajo que tenga en cuenta la diversidad de experiencias y necesidades de las personas que forman parte de sus equipos.

Belén Hernández también analizó el estudio sobre la brecha de salarial dentro de la cooperativa y propuso ir más allá de las cifras: “En el Grupo AN queremos analizar los porqués detrás de la brecha salarial para poder diferenciar miedos, patrones repetidos, etc.”. Este enfoque implica escucha activa, adaptación a cada situación y búsqueda de mejoras sostenibles en el largo plazo.

La jornada sirvió también para repasar los avances logrados en Navarra dentro del Plan de Empleo y los resultados del proyecto europeo Debuting, coordinado en Navarra por Sodena y orientado a promover la igualdad en el sector industrial.

La participación del Grupo AN en la jornada Emplea en Femenino permitió compartir experiencias propias, escuchar las de otras organizaciones y seguir aprendiendo junto a empresas y agentes que trabajan en la misma dirección.

Profesionales del sector del tomate durante la visita a la fábrica de Conservas Dantza

Castejón y Tudela • María Sánchez

DAN
TZA

Colaboración entre profesionales del tomate

Agricultores, técnicos e instituciones conocieron las instalaciones del Grupo AN en Navarra durante un encuentro en el que intercambiaron conocimiento y reforzaron la colaboración entre profesionales

El pasado mes, el Grupo AN recibió la visita de un grupo de agricultores de Andalucía que participan en las Redes TECO, una iniciativa orientada a generar información técnico-económica real sobre distintos cultivos a partir de explotaciones agrarias de referencia. La delegación estuvo acompañada por técnicos de Tragsatec y por Angélica Mateo, jefa de área de la Secretaría General de Frutas y Hortalizas y Vitivinicultura del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, junto a José Luis Blanco, presidente de la Organización de Productores de Frutas y Hortalizas (OPFH) del Grupo AN.

La jornada comenzó en la fábrica de Conservas Dantza en Castejón, donde Maite Muruzábal, directora de la Fundación Grupo AN, presentó la cooperativa y explicó su evolución, estructura y principales líneas de actividad. A continuación, Raquel Sesma, directora del Área de Fresco de Frutas y Hortalizas del Grupo AN, abordó la situación actual de la sección horto-frutícola, su organización productiva y las infraestructuras vinculadas al cultivo y transformación del tomate. Por su parte, Rafa Castejón, director de Conservas Dantza, analizó la actividad agroindustrial vinculada al tomate y la evolución del mercado de las conservas vegetales. Tras las presentaciones, los visitantes recorrieron las instalaciones de la fábrica, que se

preparan para la próxima campaña del tomate.

El encuentro se completó con la visita al almacén del Grupo AN, en Tudela, donde Ricardo Rosel, técnico de la cooperativa, explicó el funcionamiento de la maquinaria de cosecha de tomate utilizada para dar servicio a los socios de la cooperativa.

El proyecto Redes TECO tiene como objetivo analizar los costes de producción y la rentabilidad de las explotaciones, estudiar los sistemas de manejo, alimentación y productividad, y obtener datos reales del sector que ayuden a orientar tanto la investigación como las políticas agrarias.



Presentación del modelo cooperativo y la actividad del Grupo AN a los participantes en la visita



Visita al interior de la planta de la conservera, que se prepara para la próxima campaña del tomate



Ricardo Rosel, técnico del Grupo AN, muestra la cosechadora de tomate en el almacén

ESTE MES, NOS HAN VISITADO...

Durante las últimas semanas, el Grupo AN ha abierto sus puertas a iniciativas centradas en la formación y en el acercamiento del sector agroalimentario a distintos perfiles profesionales. Por un lado, se ha apoyado una nueva edición del Programa Cultiva, impulsado por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación y orientado al aprendizaje práctico en explotaciones agrarias. Por otro, estudiantes de la Universidad Pública de Navarra han visitado el Centro Hortofrutícola de Tudela, conociendo de primera mano la realidad industrial y los procesos productivos de la cooperativa.

Un año más, el Grupo AN ha tenido la oportunidad de colaborar y apoyar el Programa Cultiva en la explotación de Cascante del agricultor Alberto Alfaro y en las instalaciones de Tajonar. En esta ocasión, Patricia Martínez, de la cooperativa Santa Orosia de Jaca-Sabiñánigo en Huesca, socia del Grupo AN, y Jennifer Redondo, de León, han participado en una formación práctica e interactiva, conociendo nuevos modelos de gestión agraria y tecnologías aplicadas al campo.

Durante su visita a Tajonar, Maite Muruzábal, directora de la Fundación Grupo AN, mantuvo un diálogo sobre el cooperativismo, la importancia de la dimensión en el actual contexto geopolítico y el reto del relevo generacional. A continuación, Sergio Menéndez y David Soba, del equipo de la Fundación, compartieron los resultados de distintos proyectos de innovación, algunos de ellos realizados con la colaboración de Alberto Alfaro. La jornada concluyó con una visita a la fábrica de Piensos Caceco de la mano de Carlos Carro, director de producción.



Además, la Cátedra Grupo AN organizó una visita al Centro Hortofrutícola de Tudela (CHT) dirigida a estudiantes de la Universidad Pública de Navarra, en su mayoría del Grado de Innovación de Procesos y Productos Alimentarios, junto con alumnado del Máster en Tecnología y Sostenibilidad en la Industria Alimentaria y del Máster Universitario en Prevención de Riesgos Laborales.



La jornada comenzó con una presentación a cargo de Raquel Sesma, directora del Área de Fresco de Frutas y Hortalizas del Grupo AN, quien explicó el funcionamiento de esta industria hortícola. Posteriormente, los estudiantes recorrieron las instalaciones acompañados por el equipo técnico, que detalló los sistemas de seguridad industrial, las medidas de prevención de riesgos y los procesos productivos orientados a garantizar la máxima calidad del producto.

Fertiberia revela los ganadores del XXIX Certamen de Pintura Rural Infantil

Izan Roldán, del Colegio Francisco García Amor de Nueva Carteya, se alzó con el primer premio de este concurso, al que se presentaron miles de estudiantes procedentes de áreas rurales de toda España

La vigesimonovena edición del Certamen de Pintura Rural Infantil de Fertiberia ya conoce a sus ganadores. Las obras del concurso, de cuya fase regional en Navarra se encarga el Grupo AN, deben estar inspiradas en el mundo agrícola, y con ellas se pretende visibilizar los valores de la vida en el campo, la importancia del sector agroalimentario y su influencia en la conservación del medio ambiente.

Fertiberia ha dado a conocer recientemente los vencedores del XXIX Certamen de Pintura Rural Infantil, en el que tres jóvenes artistas han sido premiados por sus obras inspiradas en el entorno rural y aspectos relacionados con el sector primario. Izan Roldán, alumno del Colegio Francisco García Amor de Nueva Carteya (Córdoba), obtuvo el primer premio del concurso, en el que participaron miles de alumnos de 1º a 4º de primaria de localidades rurales de menos de 25.000 habitantes de toda España, sensibilizados con la importancia de dar visibilidad a la riqueza del entorno agrícola y los valores ambientales del mundo rural. El carteyano se impuso gracias a un trabajo en el que representó una escena sobre la recolección de la aceituna.

El segundo premio fue a parar a Irene Del Río, del CEIP Fray Bernardino de Sahagún (León), por su obra dedicada a la representación de los cultivos. Por su parte el tercero recayó en Lluk Vidal, del CRA La Serra del Els Ibarsos-Sierra Engarcerán (Castellón), que reflejó su visión sobre la apicultura.

Fertiberia obsequió con un total de 9.000 euros estas obras, y entregó a los premiados tres becas de estudio por valor de 6.000 euros, 2.000 euros y 1.000 euros, respectivamente. Además, cada uno de sus centros escolares recibieron un equipo multimedia valorado en 1.000 euros y la misma cantidad para apoyar a la Asociación de Madres y Padres de Alumnos de cada centro.

Desde su creación en 1996, el concurso ha tenido gran éxito de participación, y ha servido para visibilizar la riqueza del medio rural y reforzar el vínculo de las nuevas generaciones con la agricultura, el paisaje y la vida en los pueblos.

Las obras, de técnica y estilo libres, deben inspirarse en el ámbito agrícola y estar vinculadas con la naturaleza, las plantas, su desarrollo y su papel como generadoras de alimentos. El objetivo del certamen es dar visibilidad a los valores de la vida rural, la relevancia del sector agroalimentario y su impacto en la conservación del medio ambiente.



Dibujo de Izan Roldán, primer premio del concurso



Dibujo de Irene Del Río, segundo premio



Dibujo de Lluk Vidal, tercer premio

El Grupo AN se encarga de organizar la fase regional en Navarra, cuyos premios se entregaron el pasado mes de diciembre. Los centros participantes optan a los galardones tanto de la convocatoria regional como de la nacional.

7.000 ejemplares de Acción Cooperativa llegan cada mes a distintos puntos de España.
¿Quieres que tu marca viaje con ellos?

ENTRA EN ACCIÓN

Consulta nuestras propuestas de publicidad para empresas en revista@grupoan.com



La innovación al servicio de los socios

El Grupo AN trabaja en decenas de proyectos enfocados a la mejora continua

En esta sección recogemos los proyectos en los que trabaja el Grupo AN, dirigidos a optimizar procesos, productos y servicios,

y que todo ello repercuta positivamente en los socios. Proyectos de diferentes ámbitos y que tienen la innovación y la colabo-

ración como principales señas de identidad.

En este InnovAN abordamos un trabajo impulsado por

Pablo Mateo, autor del TFG, explica las conclusiones a los agricultores



Seguimiento y análisis de las distintas estrategias en el control de la *Tuta absoluta* en tomate rosa en invernadero

El cultivo de tomate rosa en invernadero constituye una producción hortícola muy apreciada en la Ribera de Navarra por su calidad organoléptica y su reconocimiento en el mercado. Durante la campaña de 2024 se registraron daños especialmente significativos en algunos invernaderos debido a la presión de la *Tuta absoluta*, que provocó un impacto directo en la producción y la calidad del tomate rosa. También conocida como polilla o minadora del tomate, la *Tuta absoluta* es una de las plagas más problemáticas de este cultivo.

Ante esta situación, el Área Hortícola del Grupo AN impulsó, en colaboración con la Universidad Pública de Navarra (UPNA), un trabajo de seguimiento y análisis para estudiar la incidencia real de esta plaga y evaluar estrategias de manejo

que permitan mejorar su control en campo. El proyecto se ha realizado a través de un trabajo fin de grado (TFG) centrado en el análisis de la presencia y los métodos de control de *Tuta absoluta* en explotaciones de tomate rosa cultivadas en invernadero. La iniciativa ha contado con la participación del graduado de la UPNA Pablo Mateo, autor del trabajo, bajo la tutela académica del profesor del Grado de Ingeniería Agronómica y del Medio Rural de la UPNA Íñigo Ruiz de Escudero y, como tutora por parte del Grupo AN, de la técnica de campo Llosar Tena. Además, el egresado ha recibido el apoyo de David Soba y Nerea Urabayan, miembros de la Fundación Grupo AN, y de Inmaculada Gil, técnica del Área Hortícola del Centro Hortofrutícola de Tudela (CHT).

Durante el desarrollo del trabajo se realizó un seguimiento en distintas tipologías de invernaderos, analizando tanto las condiciones de manejo del cultivo como la evolución de la plaga a lo largo del ciclo productivo para conocer la incidencia real. Entre los objetivos del trabajo destacan la evaluación de los métodos de control utilizados por los agricultores, la definición de protocolos de seguimiento y muestreo y la obtención de datos de partida que permitan orientar futuras estrategias dentro del marco del manejo integrado de plagas (MIP).

El tomate rosa cultivado en invernadero es una variedad apreciada por su sabor y calidad, cuyo ciclo productivo suele comenzar en primavera y prolongarse hasta finales del verano o principios de otoño. El

el Grupo AN centrado en el seguimiento y análisis de la *Tuta absoluta* en tomate rosa en invernadero, con el objetivo

de mejorar su control mediante estrategias de manejo integrado y la generación de conocimiento aplicado para el sector hortícola.



Plantación de tomate rosa en invernadero



Trampa para la *Tuta absoluta*



Daños en el fruto

cultivo requiere un manejo técnico mediante riego por goteo y fertirrigación, labores de entutorado y poda regular, así como un control preciso de la ventilación, la humedad y la temperatura dentro del invernadero. Además, la planta de tomate rosa es especialmente sensible a situaciones de estrés, que pueden afectar a la calidad del fruto y favorecer la aparición de problemas sanitarios como plagas y enfermedades.

En el caso de *Tuta absoluta*, los daños pueden manifestarse en diferentes partes de la planta. En hojas y brotes apicales, las larvas generan galerías minadoras que provocan necrosis del tejido vegetal y dejan excrementos visibles. Cuando la presión de la plaga es elevada, estas afecciones pueden derivar en defoliaciones importantes que afectan al

desarrollo de la planta. También se observan daños en tallos y pecíolos, donde las galerías pueden provocar marchitez o debilitamiento estructural. No obstante, el impacto económico más relevante se produce en los frutos, donde las perforaciones y galerías provocan que el tomate sea descartado y favorecen la aparición de pudriciones por contaminación secundaria.

Tras el primer año de este proyecto se han identificado patrones de incidencia de la plaga y extraído las primeras conclusiones técnicas sobre su comportamiento y manejo en las condiciones de cultivo en la Ribera navarra. Los resultados obtenidos tras esta primera campaña de estudio

se han compartido recientemente con agricultores de Cortes, Buñuel y Caparroso, con el objetivo de trasladar el conocimiento generado y fomentar el intercambio de experiencias entre técnicos y productores en el momento en el que va a comenzar una nueva campaña de este cultivo.

Más allá de las conclusiones del TFG, el proyecto se concibe como un punto de partida para avanzar en el desarrollo de nuevas estrategias de control adaptadas a las condiciones productivas del tomate rosa en invernadero. En este sentido, el Grupo AN continuará impulsando nuevas fases de investigación en colaboración con la UPNA y con los propios agricultores.

Este proyecto contribuye a alcanzar los siguientes Objetivos de Desarrollo Sostenible:



Anuncios Gratuitos



Acción Cooperativa ofrece este tablón de anuncios gratuito para todos los agricultores y ganaderos de las cooperativas socias. Tanto para que oferten sus compras como sus ventas, entendidas siempre en el ámbito doméstico, personal y particular. Acción Cooperativa no se responsabiliza de la veracidad de las ofertas de compraventa, reservándose el derecho de publicación.

Enviar anuncios a revista@grupoan.com o llamando al 948 29 94 00.

No te pierdas las novedades

SE VENDE

Gradilla de 2,5 m. **Cultivador** de 2 m. **Cámara frutera** 30 m³. **Cortacésped** marca HONDA, gasolina. 26 **tubos de riego** de 3 pulgadas. 2 **máquinas** para injertar viña. Berbinzana (Navarra).
> CONTACTO: 690 927 203 / 948 722 048

Por jubilación, **removedor** BENZA y 3 **calefacciones** marca SUPERCIKKI Tricio (La Rioja).
> CONTACTO: 630 754 747 / 696 014 426

Cultivadores de 11 a 13 rejas con rulos. **Sierra de cinta** con posibilidad de poner motor eléctrico y enganche a 3 puntos.
> CONTACTO: 948 830 232

Depósito de 12.000 kg para pienso.
> CONTACTO: 620 362 760 / 948 350 012

Marcadores hidráulicos para sembradora. Llantas de ruedas NEW HOLLAND, serie 87. Coop. de Urroz Villa.
> CONTACTO: 630 707 789

Se vende **rastra** y **molón** de 2,5 m
> CONTACTO: 638 159 944

Equipo completo de extendido, recepción y almacenamiento de manguera para riego, formado por equipo al alza del tractor y equipo de almacenamiento, con 3 km de manguera profesional de 100 mm de anchura interior, con boquereles profesionales integrados (enganche rápido), dividido en tramos de 100 y 300 m. Cooperativa El Arga de Mendigorriá.
> CONTACTO: 629 555 130

Gradilla KONGSKILDE de 5,25 m plegable de 54 brazos y con rodillos; ideal para calles de regadío.
> CONTACTO: 686 885 207

Se vende **grupo electrógeno** GESAN. Motor PERKINS y alternador STAMFORD. Potencia de 60 kaveas y menos de 100 horas de uso. El mantenimiento se ha realizado el 29/09/2025 por una empresa del sector. Baquedano (Navarra)
> CONTACTO: 660 925 023

Carro basculante de 2 ruedas, caja metálica, recién pintado, 1.500 kg, con documentación. Falces.
> CONTACTO: 649 076 661

Se venden **cencerros** de oveja. Arazuri.
> CONTACTO: 651 349 531

Pala JCB y varios cazos. 2 **remolques** BOLAÑOS, basculantes, sin documentación. **Carro herbicida** de 15 m marca SANZ. **Bomba de presión** de 120.000 l, CARDAN.
> CONTACTO: 627 439 616

Se vende la siguiente maquinaria agrícola (se puede comprar en pack o de forma individual): **Tractor** CASE Internacional 5150 Maxxum Plus. **Remolque** BOLAÑOS 8.000 kg. **Chisel** de 11 brazos con muelles y rodillo. **Rastra** VERA. **Sembradora** SOLA de 22 chorros. Cooperativa de Mélida (Navarra)
> CONTACTO: 620 073 083

Dos **arados** QUIMEL de 4 vertederas, uno de ellos con anchura variable. **Abonadora** arrastrada ANFER de 4.000 kg. **Molón** con cuchilla de 3 m. **Picadora** BERTI de 2,60 m. **Cuba** AGUIRRE de 1.200 l. **Máquina para aplicar plástico** de una línea con rotovator invertido. **Rastra** y otros aperos. Cooperativa de Valtierra.
> CONTACTO: 676 479 300

Se vende **sembradora** LAMUSA VICAN de 2,80 m de anchura con botas, preparador y cajón de 400 kg, modelo de precisión y cierre hidráulico. En buen estado.
> CONTACTO: 626 382 644

Remolque de 1.500 kg, 12 ejes, matriculado y con luces. Fitero (Navarra).
> CONTACTO: 948 40 47 69

Rastra de 3,94 con ala. **Abonadora** AGUIRRE 450 kg. **Remolque** 6.000 kg con freno hidráulico no basculante. **Brabán** ASTIVIA número 5. Lerín (Navarra).
> CONTACTO: 619 818 407

Depósito de agua de 50.000 l en perfecto estado. **Postes de viña**, precio de liquidación. **Rastra** de 5 m plegable. **Abonadora** AGUIRRE. **Grada** de 3 m (4 filas) y **rastra**. **Cultivador** de 2,3 m. **Ganchos** (5) con molón. Miranda de Arga, Navarra.
> CONTACTO: 609 690 036

Por jubilación: **Cosechadora** NEW HOLLAND TC56 hidrostática con picador y esparcidor de tamo 5,20 de corte, bien conservada. Lerín (Navarra).
> CONTACTO: 650 075 243

Sulfatadora AGUIRRE de 600 l y 10 m. **Grada** de 22 discos. **Sembradora** MONOSEM de cuatro líneas. Cooperativa de Arguedas.
> CONTACTO: 667 617 334

Sembradora MONOSEM PNU de 6 cuerpos, telescópica, posibilidad de vender con brazos para hacer siembra directa. **Semichisel** de 3,30 m con rulo, permite ponerlo a 4,50 m y se puede enganchar tanto al elevador trasero como al delantero. **Subsolador** MELQUIADES de 5 brazos.
> CONTACTO: 606 719 372

Se vende **molón** de 3 m en muy buen estado. Falces, Navarra.
> CONTACTO: 616 373 053

Se vende **sinfín hidráulico** de 3 m de largo, para abonadora o sembradora, con bomba nueva. Cooperativa de Urroz Villa (Navarra).
> CONTACTO: 630 707 789

Sembradora de maíz MONOSEM de 4 filas. **Abonadora** AGUIRRE de 1.500 kg. **Abonadora** BRUPER de 3.000 kg. Un **sinfín hidráulico** de 4 m y un **sinfín trifásico** de 6 m. **Rastra** de 4,5 m. **Grada rotativa** de 3 m. **Araña** de 3 m. **Bisurco** AGUIRRE. **Trisurco** FONTAN. **Molón** de 3,5 m plegable. **Chisel** **cultivador** de 13 brazos. **Cultivador** viejo de 9 rejas y 2 cañones de gas. Cooperativa de Carcastillo.
> CONTACTO: 638 280 325 / 948 725 521

Tractor NEW HOLLAND tl-100 con pala. Aldeanueva de Ebro.
> CONTACTO: 655 929 255

Se vende **lote de tierra** en Figarol, regadío, 13 ha con derecho.
> CONTACTO: 680 711 384

Por cese de actividad, se vende **1,22 ha** con derechos en la carretera de Cabanillas (regadío) y un **corral** en Buñuel con almacenes de 1.700 m² y **rotavator** JAGUAR de 3,30. Cabanillas, Navarra.
> CONTACTO: 690 683 350

Viña de uva blanca en Andosilla, término de Ribafuentes. Parcela inscrita en el registro de viñedo de DO Ca Rioja, con una parcela de 0,592 ha, riego por goteo y buen acceso.
> CONTACTO: 656 939 702

Sembradora directa JOHN DEERE 750 prácticamente nueva. Tiene el cajón ampliado con capacidad para 1.800 kg de trigo. Larraga, Navarra.
> CONTACTO: 636 097 828

Vendo **grada rotativa** de 3,50 m. Cooperativa de Urroz, Navarra.
> CONTACTO: 669 344 460

Se vende **sembradora** SOLA 3 m con preparador y 23 chorros de siembra. **Molón** de 3,5 m con cuchilla. **Gradas** de 4 m con laterales levantables.
> CONTACTO: 606 961 391

Tejas pequeñas marca LAROSA de 9 cuerpos, primero y último plegables. Zuera.
> CONTACTO: 625 533 280

Por cambio de actividad vendo a muy buen precio y en buen estado, seminuevo, todo para granjas de pollos: 20 **ventanas guillotina** de 1,5 m. **Trampillas** VEAS de EXAFAN de 1x48 m. 200 **platos comederos** CUMBERLAND. 5 **máquinas de humidificación**. 1 **cañón de gas interior** SISTEL. 2 **SCA dobles**. 2 **armarios para diferenciales y contactores**. 2 S.A.I. 5 **ventiladores** EXAFAN de 10.000 m³. 8 **motores de ventana** de EXAFAN. 424 **platos comederos** LEROY. 6 **calles bebederos** de 65 m LUBING. 6 **calles bebederos** de 80 m LUBING. 5 **calles bebederos** 95 m LUBING. 200 **bebederos cazoleta apoyo** LUBING. 200 **bandejas inicio** de 60 cm. 3 **armarios para reducir la reactiva**.
> CONTACTO: 625 447 339

Sembradora de maíz MONOSEM de 4 filas con microgranuladores. **Sembradora** para trigo y cebada AGRATOR neumática de 3 m de ancho y de botas. **Rotavator** de clavos de 3 m de ancho. **Chisel** FAYSER de 7 brazos. **Sulfatadora** de pistolas BRUPER de 150 l. Cooperativa de Marcilla.
> CONTACTO: 627 439 606

Por jubilación: **Tractor** JOHN DEERE 7430, 165 cv, cambio por grupos. **Tractor** JOHN DEERE 7600, 130 cv, cambio por grupos. **Abonadora** SOLA suspendida de 2.000 kg, 2 platos. **Sulfatadora** BRUPER 1.500 l, marcadores de espuma de 16 m de ancho de barras. **Sembradora** KVERNELAND ACCORD TS de 5 m, de rejas, plegable, tolva de 1.000 kg. **Molón cultivador** MUR de 3 m. **Cultivador** de 3 m y 13 rejas. **Subsolador** de 5 brazos y rodillo de clavos, 2,50 m. **Desbrozadora** AGRAM con cabezal de 1,30 m de cuchillas, brazo de 5 m de altura. Cooperativa Santa Orosia de Jaca.
> CONTACTO: 699 050 883

Lote de maquinaria compuesto por **tractor** MASSEY FERGUSON 8110. **Cosechadora** CLASS Dominator 98. **Sulfatadora** AGUIRRE 18 m 1.500 l. **Abonadora** SULKY 2.400 kg. **Sembradora** AGUIRRE bota 4,5 m. **Cuattrisurco** QUIMEL. **Gradilla** 4 m. También por separado. Zona Lumbier (Navarra).
> CONTACTO: 605 868 090

Se arrienda **tierra de regadío** en Cárcar (Navarra).
> CONTACTO: 650 706 165

Rastra de 4m con dos pliegues. **Cultivador** de 9 brazos con chisel y con rastrillo de sembradora. Cooperativa de Lerín.
> CONTACTO: 669 409 439

Equipo de riego bomba marca ITUR, modelo BT8070, 24 tubos de riego de tres pulgadas, un codo y 2 tapones de tres pulgadas. **Molino** de martillo modelo T20. **Sinfín** marca JOVI 6 m. Remolque 3.000 kg. **Carga alpacas**. 12 **aspersores** de bronce.
> CONTACTO: 620 462 654

Se vende **sembradora** de cereal de 3 m en buen estado. Navarra.
> CONTACTO: 603 201 783

Se venden 103 **derechos** de la región 1 y 2 derechos de la región 8.
> CONTACTO: 615 538 787

Cazo elevador autobasculante para vendimia. Cooperativa de Andosilla.
> CONTACTO: 698 984 020

Finca de 2 ha: 1,5 de viñedo y el resto tierra arable, con pozo y nave de 100 m². Aranda de Duero (Burgos)
> CONTACTO: 622 673 134 / 676 793 101

Explotación ganadera para la cría de ganado vacuno o caballar en Caparroso. Acceso a 500 m de la N-121. 3.000 m². 700 m² de cubierta. Luz, agua, dos silos de 14.000 kg, tolvas, comedero, manga de manejo, etc. Cooperativa Santo Cristo de Caparroso
> CONTACTO: 638 283 201

Abonadora pendular VICON con bandejas lanzadoras, capacidad 1.000 kg en urea, ancho trabajo 15 m, buen estado.
> CONTACTO: 615 327 539 / 630 429 028

Se vende por jubilación: **Sembradora** neumática de 5 m en tres filas con capacidad de 1.400 kg. **Arado** ESCUDERO minilaboreo de 9 cuerpos dos de ellos plegables de ballesta. **Cultivador** VIBROFLEX 5 m de 25 brazos en 3 filas con rulo y rastra. **Grada de discos** CASTILLA de 25 X 25. **Pulverizador** de 18 m con marca espumas de 1.500 l. **Amontonador** para pala con enganche rápido. **Abonadora** CLERIS, de arrastre de 7.000 kg con dos platos hidráulicos. **Sembradora** de girasol NODET de 5 botes y reja, con posibilidad de hacerla de 7. **Carga alpaca**. 30 **tubos de riego**. **Bomba de agua** para toma de fuerza. 15 **aspersores**. 4 **cañones**.
> CONTACTO: 636 391 219

Tractor JOHN DEERE 2250M. **Tractor** FIAT 6066VAA. **Cultivador** semichisel de 2,40 m de anchura. Cáseda.
> CONTACTO: 628 287 978

Brabán de una vertedera. **Rastrón** de clavos (30 clavos). **Grada** de 30 brazos. **Cajón** sembrador de 2 m de ancho. **Portagavillas** para segadora. Aibar (Navarra), Cooperativa Cerealista de Cáseda.
> CONTACTO: 680 228 970

Por jubilación se venden 3 **ha de árboles frutales** en plena producción, situados en Alfaro (Navarra).
> CONTACTO: 637 297 263

Se venden 8 **derechos PAC** de la región 4. Cooperativa La Esperanza de Valtierra.
> CONTACTO: 696 854 550

Se venden 11 **derechos de PAC** correspondientes a la región 1 y 3 **derechos de PAC** correspondientes a la región 7.
> CONTACTO: 636 110 353

Rotoempacadora JOHN DEERE 550 con dos ruedas de repuesto, en perfecto estado. Matriculada, sin ITV. Berdún (Huesca).
> CONTACTO: 619 376 203

Se vende por jubilación **atomizadora** de 1.200 l de capacidad, **molón** de 2,95 de anchura con cuchillas, **remolque** basculante y con freno hidráulico de 8 t. Cooperativa de Cáseda, Navarra.
> CONTACTO: 696 524 228

Por jubilación, se ofrece en Aibar, **viña** de 3,44 ha de MERLOT en espaldera, con riego por goteo. Condiciones a convenir (incluida la opción de compra).
> CONTACTO: 639 734 386

Vendo por jubilación **cosechadora** NEW HOLLAND TX32, bien cuidada. Cooperativa de Urroz Villa (Navarra).
> CONTACTO: 669 344 460

Cosechadora CLASS Lexion 670 Terra Trac DT. Motor Caterpillar 415 cv homologados. Cat C9.3 IND AG17 Año 2015. Horas de servicio 5.004. Horas de trabajo efectivas 2.842. TT 735. Doble tracción. Kit para maíz. Esparcidor de tamo. 3D limpieza. 6 sacudidores. Corte de cereal Claas Cerio 770 Cabezal de maíz. Marca Capello. Modelo Quasar R-8. Cooperativa de Caparroso.
> CONTACTO: 686 213 901

Se vende **remolque** TEYMO 9.000 kg por jubilación. Caparroso (Navarra).
> CONTACTO: 629 935 442

Se vende por jubilación **arado** KVERNELAND de 4 vertederas, **sembradora** TORRES de 21 chorros, **cultivador** de 17 brazos y **sinfín** de 8 m de largo con motor de gasolina. Andosilla (Navarra).
> CONTACTO: 647 743 559



Tajonar • Myriam Sanz

Arranca la campaña del Espárrago de Navarra

La temporada comienza con retraso debido a las condiciones meteorológicas y se espera complicada

La campaña del Espárrago de Navarra ha empezado tarde debido a las condiciones climatológicas desfavorables, que han dificultado la preparación del campo. Un año más se prevé una campaña complicada, con menor oferta y, como consecuencia, una posible subida de los precios. A pesar de ello sigue siendo un cultivo emblemático, y gracias al trabajo realizado en Conservas Dantza se puede disfrutar de él durante todo el año. El 31 de marzo se celebrará la tradicional cata inaugural en Azagra, con el chef Andrea Tumbarello como invitado destacado.

Ya está aquí el oro blanco de la huerta navarra, una de las verduras de primavera más emblemáticas: el espárrago. La campaña comenzó a mediados de marzo de manera muy puntual con un agricultor en la zona de Caparroso, donde se recogieron los espárragos más tempraneros de la temporada. Una campaña que, al igual que el pasado año, llega con retraso: "El tiempo no ha acompañado y no se han podido preparar los caballones, por lo que la campaña, en general, viene con mucho retraso debido a las condiciones climatológicas", asegura Raquel Sesma, directora del Área de Fresco de Frutas y Hortalizas del Grupo AN. "Además se prevé complicada, puesto que hay zonas con saturación de agua, así como por la dificultad para encontrar mano de obra", añade.

De cumplirse estas malas perspectivas, una de las consecuencias será el aumento del precio. "La poca producción y la falta de stock en fábrica hará que suban los precios", indica la responsable del área. Normalmente la campaña se extiende hasta principios de junio, aunque "la calidad del espárrago delimitará lo que va a durar", explica Sesma.

Todo el espárrago que se produce en el Grupo AN está amparado bajo la Indicación Geográfica Protegida (IGP) Espárrago de Navarra. Según este organismo, en la pasada campaña se recolectaron 2.176 toneladas de este producto, alrededor del 94 % destinadas para industria y, el resto, para fresco. En Navarra hay unos 300 productores de espárrago, que tienen inscritas cerca de 1.400 hectáreas de este cultivo.

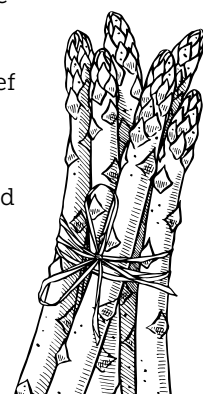
A pesar de que cada vez hay menos producción y que el peso dentro de la cooperativa es pequeño, se trata de uno de los productos más significativos de la zona. Abril y mayo son los meses en los que los espárragos adquieren mayor calidad, ya que la primavera ofrece la oportunidad de disfrutar de ellos frescos. No obstante, en conserva pueden consumirse durante todo el año.

Conservas Dantza tiene previsto empezar con la campaña a mediados de abril, aunque dependerá del tiempo, como explica Rafa Castejón, director general de la conservera. "En Andosilla ya tenemos todo preparado. Esperemos que la campaña sea más positiva que la del último año, que fue

muy mala, debido a que se empezó tarde, no se pudieron poner muchas esparragueras y se acabó pronto. Es una campaña compleja y creo que ya vamos tarde. Confiamos en que mejoren los rendimientos en campo con respecto al año pasado, ya que fue una producción muy baja", añade.

CATA DEL PRIMER ESPÁRRAGO

El 31 de marzo tendrá lugar la bienvenida oficial de la temporada de Espárrago con la tradicional Cata del Primer Espárrago de Navarra, organizada por la IGP y que este año celebra su decimoquinta edición. La cita se celebrará en la finca de César Luri y Miguel Ángel Sola, situada en el término de Azagra. El invitado de honor de este año será Andrea Tumbarello, chef italiano afincado en España, propietario del prestigioso restaurante Don Giovanni de Madrid y conocido como el "rey de la trufa".





Estamos cerca, llegamos lejos.

Contamos con la tecnología más avanzada para seguir siendo **la compañía de seguros líder en el sector agropecuario.**



Seguros
Agrarios



Sobreprecio



Explotaciones



RC ganado
y retirada
equino



Maquinaria
agrícola



agropelayo.com
96 110 77 80

Contigo en cada paso

AgroBank, más de 1.100 oficinas
y 3.000 especialistas en tu negocio

Descubre más en
CaixaBank.es



Si tienes a alguien
acompañándote,
todo es posible

Tú y yo.

Nosotros.

